

組織改定のお知らせ

2017年度4月よりスタートした新経営計画「銀泉グループ中期経営計画2020」の推進に向け、4月1日付で組織改定を実施しました。（組織図は会社概要に掲載）

1. 保険事業部門

(1) 法人部門のお客さま対応力の強化

① 法人営業部の再編

- ・ お客さまの多様な保険ニーズに対応できる体制構築のため「生損併売体制」へ移行し、M&Aにも対応できる「法人営業第一部～第五部」及び「東京法人営業第一部～第五部」に再編しました。
- ・ 又、ミドルバック業務強化のため、「法人営業第六部」及び「東京法人営業第六部」内のミドルバック業務専担チームを「法人営業支援部」「東京法人営業支援部」に再編しました。

② 特定マーケットのお客さま対応力の強化

- ・ 「東京法人営業第六部」を新設し、東西の「アサヒグループ保険営業部」「アステラス保険営業部」「ライジング保険営業部」「金融法人保険営業部」から法人取引を移管集約しました。

③ 法人営業サポート機能の強化

- ・ 法人営業を推進・サポートする本部として、「法人開発本部」を改編して「法人営業推進本部」を新設しました。その管下に、法人営業推進支援を行う「法人営業推進部」「東京法人営業推進部」、M&A業務推進支援を行う「法人営業開発部」「東京法人営業開発部」を配置しました。
- ・ 法人生保支援機能を強化するため、「法人営業推進部」「東京法人営業推進部」内にそれぞれ「法人生命保険推進室」「東京法人生命保険推進室」を新設しました。
- ・ 損保推進サポート機能強化のため、法人営業推進本部の管下に、銀泉リスクソリューションズ(株)からの業務移管により「リスクコンサルティング部」「東京リスクコンサルティング部」を新設しました。

④ グローバル営業推進体制の強化

- ・ 法人営業推進本部の管下に、銀泉リスクソリューションズ(株)からの業務移管により「グローバル営業開発部」を新設しました。

⑤ 地域営業本部の一部再編

- ・ 生損併売体制への移行に伴い、「神戸法人営業第一部・第二部」を統合して「神戸法人営業部」へ改称し、「姫路法人営業部」を神戸支店の管下へ編入しました。
- ・ 営業エリアを明確にするため「福岡支店」を「九州支店」に改称し、同支店内の「福岡法人営業部」を「九州法人営業部」に改称しました。

(2) 職域・個人部門のお客さま対応力の強化

① 営業企画・推進機能の強化

- ・ リテール営業戦略の企画及び立案、リテール部門全体の業務推進・支援を行うため、「保険営業推進部」を営業本部から独立させて、「リテール営業推進部」「東京リテール営業推進部」に改編しました。

② 営業推進体制の再編

- ・ 特定マーケットを担当する「戦略マーケット営業本部」と「ライジング保険営業本部」を統合して「特定リテール営業本部」を新設し、管下に「東京アサヒグループ保険営業部」「大阪アサヒグループ保険営業部」「東京アステラス保険営業部」「大阪アステラス保険営業部」「東京ライジング保険営業部」「大阪ライジング保険営業部」「東京金融法人保険営業部」「大阪金融法人保険営業部」を配置しました。
- ・ 保険営業本部を「リテール営業本部」へ改編しました。これに合わせて、「リテール生命保険営業部」「リテール損害保険営業部」「東京リテール生命保険営業部」「東京リテール損害保険営業部」を設置しました。又、地域営業本部管下の「神戸保険営業部」「広島保険営業部」「福岡保険営業部」「名古屋保険営業部」についても、それぞれ「神戸リテール営業部」「広島リテール営業部」「九州リテール営業部」「名古屋リテール営業部」に改編しました。

2. ビル事業部門

① ビル企画部を独立部として改編

企画力強化のため、「ビル企画部」を東京ビル開発部の部内部から独立部へ改編しました。

3. 本社部門

① リスク管理部を「監査部」に改編

全社的なリスク管理業務を強化するため、リスク管理部のリスク管理業務と総務部の法務関連業務を経営企画部へ移管し、内部監査業務に特化します。

② 総務部と経理部を統合して「管理部」を新設

本社部門の事務関連業務を集中化し、重複業務の見直し等により、事業部門への支援機能を強化します。

以 上